KÌRON PER LE IMPRESE: LA NUOVA SFIDA PER IL FUTURO DEL GRUPPO TECNOCASA

Kìron Partner, società di mediazione creditizia del Gruppo Tecnocasa, amplia il proprio raggio d'azione aprendosi al mondo delle aziende.

Forte della trentennale esperienza nel campo creditizio, la società ha creato ***Kìron per le Imprese***: *una realtà specializzata per affiancare gli imprenditori nelle scelte finanziarie.* È stato infatti sviluppato un nuovo servizio per rispondere in modo mirato alle esigenze delle imprese, segnando un passo avanti nell'offerta di soluzioni dedicate.

"In un mercato in continua evoluzione, sempre più imprenditori richiedono strumenti finanziari performanti, operazioni strutturate e una consulenza specialistica in grado di sostenerli nelle decisioni strategiche - dichiara ***Oscar Cosentini, Presidente Kìron Partner*** - Inoltre, la rete fisica delle banche continua a ridursi, con una forte eterogeneità territoriale e i comuni senza sportelli sono oramai oltre il 40% del totale. Le imprese che gravitano in territori colpiti da desertificazione bancaria sono 280mila, in costante aumento. Kìron per le Imprese nasce quindi proprio per intercettare questa domanda e trasformarla in un'opportunità concreta per tutta la rete di mediazione creditizia".

L'agenzia pilota, in fase di decollo, è ubicata a Brescia con un'operatività estesa a livello nazionale e un team coordinato da ***Diego De Faveri, Direttore commerciale settore imprese Kìron.***

"La mission di Kìron per le Imprese è chiara: offrire agli imprenditori una consulenza finanziaria specialistica, un'analisi personalizzata delle esigenze, accesso ai migliori prodotti e soluzioni rapide, efficaci e sostenibili - sostiene ***Diego De Faveri, Direttore commerciale settore imprese Kìron.*** La vision è ambiziosa: diventare il partner finanziario strategico delle imprese italiane nei loro piani di crescita, investimento e consolidamento".

Kìron per le Imprese offrirà consulenza su una gamma completa di strumenti finanziari: leasing, factoring, mutui ipotecari aziendali, mutui bullet, finanziamenti per liquidità e operazioni su misura. Ogni soluzione verrà studiata in funzione della struttura finanziaria dell'impresa, degli obiettivi di crescita e della sostenibilità fiscale ed economica, garantendo un approccio realmente personalizzato. Il valore offerto all'imprenditore si tradurrà in tempestività nelle risposte, analisi tecniche approfondite, negoziazione qualificata con gli istituti convenzionati e ottimizzazione delle condizioni economiche e fiscali. Si tratta di andare oltre l'ottenimento del credito, proponendo operazioni finanziarie per sostenere le aziende e il loro patrimonio.

Dal punto di vista organizzativo, Kìron per le Imprese si avvarrà di agenti specializzati in finanza d'impresa, collaboratori dedicati, un back office tecnico con competenze specifiche e un supporto diretto alle agenzie del Gruppo Tecnocasa.

Grazie alla forza della rete nazionale Kìron e alla solidità del Gruppo Tecnocasa, Kìron per le Imprese rappresenta la nuova frontiera della mediazione creditizia per le aziende: un progetto ambizioso, calibrato e necessario nell'attuale panorama economico nazionale.

Fonte: Kìron Partner SpA, Gruppo Tecnocasa