

LA CONSULENZA SPECIALIZZATA A SUPPORTO DEGLI IMPRENDITORI

“Il Gruppo Tecnocasa - afferma **Emanuele Leggieri, Responsabile Rete Immobili per l'Impresa** - ha da sempre l'obiettivo di offrire al cliente un servizio efficiente e completo, anche quando si tratta di immobili non residenziali. E lo fa mettendo in campo **competenze qualificate** e un **modello organizzativo con una rete, unica in Italia**, specializzata esclusivamente nel settore immobili per l'impresa con **professionisti dedicati solo alla gestione di soluzioni industriali e commerciali**.

Ad oggi sono **138 le agenzie affiliate** a marchio **Tecnocasa e Tecnorete Immobili per l'Impresa**, distribuite sul territorio nazionale, per un totale di **circa 590 operatori attivi** tra collaboratori, affiliati, coordinatrici e responsabili. Il dato segna una **crescita del 13% rispetto al 2023** e prevediamo una crescita graduale e sostenibile della rete. **Per il 2025 sono previste circa 20 nuove aperture**.

Questo nostro comparto si rivolge al **mondo dell'imprenditoria** offrendo consulenza per acquisto, vendita, locazione e valorizzazione di immobili ad uso terziario, industriale e commerciale. Abbiamo chiaro quanto sia importante per un'azienda trovare il giusto immobile, individuare la corretta collocazione per la propria attività e capire quali spazi lavorativi siano funzionali al business, all'efficienza e anche al benessere delle persone che ne fanno parte.

Vogliamo contribuire così alla crescita delle aziende supportando gli imprenditori, piccoli o grandi che siano, ascoltando le loro esigenze e rispondendo a tutte le necessità inerenti alla definizione dell'immobile, negozio, ufficio o capannone in cui si insedieranno.

Avere un partner solido come Tecnocasa che conosce in maniera approfondita il territorio e che è in grado di **guidare il management o la proprietà nella scelta della location**, permette di **risparmiare tempo** e di **gestire al meglio l'intero patrimonio immobiliare**”.