

KIRON PARTNER: PREVISIONI E PIANO DI SVILUPPO 2023

Kiron Partner SpA, società di mediazione creditizia del Gruppo Tecnocasa, opera come Mediatore iscritto all'Albo OAM attraverso la propria rete di consulenti del credito che operano nelle 233 filiali distribuite su tutto il territorio nazionale.

“La società - afferma **Carlo Tenconi, AD Kiron Partner SpA, Gruppo Tecnocasa** - ha previsto un piano di sviluppo importate anche per il 2023, sia come numero di collaboratori con la previsione di inserire **oltre 220 nuovi consulenti**, sia come **nuovi punti vendita da aprire in tutta Italia**. Sono **circa 20 le nuove agenzie che vedranno l'apertura nel corso di quest'anno**. Prosegue dunque il piano di aperture di Kiron su tutto il territorio nazionale. Kiron Partner ha scelto di puntare su un modello basato sulla presenza fisica delle agenzie e sulla vicinanza al cliente, senza comunque venir meno all'innovazione tecnologica e ai servizi digitali”.

“In vista dell'ampliamento della rete, - *prosegue Tenconi* - daremo grande attenzione al **reclutamento di giovani che, diplomati o laureati anche alla prima esperienza, vogliono intraprendere una professione importante ed interessante come quella del Consulente del Credito e Assicurativo** che consiste nell'assistere le famiglie in un momento particolare della loro vita, e che necessitano un finanziamento e una copertura assicurativa”.

Per candidarsi è sufficiente inviare il proprio curriculum vitae attraverso l'apposito form sul portale Kiron.it nella sezione “lavora con noi”.

Inoltre Kiron ha creato un'apposita struttura interna per il recruiting che affianca i classici canali istituzionali: selezione@kiron.com e una pagina web: <https://www.kiron.it/lavora-con-noi>.

“Inoltre, il 2023 vede un focus sull'ottimizzazione del percorso formativo specifico per il comparto creditizio del Gruppo Tecnocasa, erogato dalla Scuola di Formazione interna. È stato avviato un percorso di Accademy con master pensati appositamente per avviare i giovani nuovi collaboratori alla professione del consulente del credito: i corsi prevedono una full immersion di cinque giorni presso l'headquarters con aree di formazione che toccano la parte tecnica-bancaria, quella commerciale-relazionale e quella normativa creditizia ed immobiliare” - conclude **Carlo Tenconi, AD Kiron Partner SpA, Gruppo Tecnocasa**.