

PIANI DI SVILUPPO 2022 E RECRUITING KIRON PARTNER SPA

Previste 20 nuove aperture e l'inserimento di 200 collaboratori

Kiron Partner SpA, società di mediazione creditizia del Gruppo Tecnocasa, opera con 214 agenzie (dato a gennaio 2022), come Mediatore iscritto all'Albo OAM, attraverso una propria rete di agenti distribuiti nei punti vendita Kiron ed Epicas, è cresciuta nel 2021 nonostante una difficile e particolare situazione economica e sanitaria arrivando a **1.015 collaboratori**.

“La società - afferma **Carlo Tenconi, Amministratore Delegato Kiron Partner SpA** - ha previsto un piano di **sviluppo importate anche per il 2022**, sia come numero di collaboratori con **la previsione di inserire 200 agenti**, sia come nuovi punti vendita con **l'apertura di 20 agenzie sul territorio nazionale**”.

Le figure ricercate e come candidarsi

Le figure che il settore creditizio del Gruppo Tecnocasa vuole inserire nella rete sono giovani diplomati o laureati anche alla prima esperienza, desiderosi di intraprendere una professione importante ed interessante, che consiste nell'assistere le famiglie in un momento particolare della loro vita e che necessitano un finanziamento e una copertura assicurativa.

Per candidarsi è sufficiente inviare il proprio curriculum vitae attraverso l'apposito form sul portale Kiron.it; nella sezione “lavora con noi” sono elencate **le posizioni attualmente aperte nelle varie regioni**: <https://www.kiron.it/lavora-con-noi>.

Il percorso di crescita

“La nostra, - afferma Tenconi - è una crescita interna che prevede dei percorsi di carriera chiari e definiti. I nostri collaboratori diventano dei manager dopo aver effettuato dei passaggi formativi specifici ed obbligati, dopo aver avuto modo di conoscere al meglio le dinamiche del nostro Gruppo e dopo aver maturato la necessaria esperienza operativa.

La maggior parte dei collaboratori che inseriamo appartengono alla fascia d'età più giovane, quella compresa tra i 20 e i 30 anni, mentre lo “zoccolo duro” della nostra rete è costituito dai collaboratori storici con una importante solidità professionale”.

La formazione

La società si è strutturata per erogare la formazione anche a distanza attraverso Webinar a cura della Scuola di Formazione interna al Gruppo Tecnocasa ed ha previsto un piano strutturato e continuativo per tutti gli appartenenti al comparto creditizio Kiron.

Un settore attenzionato

La mediazione creditizia è un settore che risulta dinamico ed interessante, anche alla luce del fatto che il mercato del credito alle famiglie è decisamente vivace. Il ricorso al credito per l'acquisto dell'immobile da parte degli italiani mostra volumi importanti e le figure professionali che offrono una consulenza specializzata e strutturata si rivelano centrali per il settore stesso.