

## ANÁLISIS DEL MERCADO DE LA VIVIENDA EN CÓRDOBA

Los nuevos compradores incorporan el balcón o la terraza como requisito básico en su búsqueda

# El precio de la vivienda usada en Córdoba baja tras dos años de subidas

Barcelona, 18 de noviembre de 2020. - El metro cuadrado de la vivienda usada en Córdoba se sitúa en 2020 en 1.109€, con una **variación** interanual del **-6,16%**. Así, el **precio de la vivienda de segunda mano en la ciudad rompe con la tendencia al alza de los últimos dos años**. Por su parte, el alquiler medio en la ciudad también baja, concretamente un **-9,5%**, lo que deja el metro cuadrado en 7,1€.

Esta información se desprende del informe *Análisis del mercado de la vivienda en Andalucía*, estudio que se elabora con la información de las operaciones de intermediación inmobiliaria y financiera realizadas por las oficinas del Grupo Tecnocasa en la comunidad, donde el grupo cuenta en total con 154 oficinas franquiciadas. **El estudio ha sido presentado esta mañana en rueda de prensa online.**

### MERCADO INMOBILIARIO EN CÓRDOBA

Lázaro Cubero, director de Análisis del Grupo Tecnocasa, ha presentado otros datos interesantes. Así, por ejemplo, ha detallado que **'el mayor volumen de pisos vendidos en Córdoba está en la franja de 75.000€ a 150.000€'**, con un 46% del total de transacciones realizadas en la ciudad durante este año 2020.

La vivienda tipo vendida tiene las siguientes características: es una vivienda de **más de 80 metros cuadrados** (44,5%), cuenta **con ascensor** (60,3%), dispone de **3 dormitorios** (63,5%) y la finca tiene una antigüedad media de entre 40 y 60 años (60,3%). Por su parte, **el comprador de vivienda en la ciudad necesita en un 79,6% de los casos de ayuda financiera** (hipoteca) para adquirir una vivienda.

### EL IMPACTO DE LA COVID-19 EN EL MERCADO RESIDENCIAL

Si analizamos la demanda de vivienda existente vemos que, a raíz del confinamiento derivado de la Covid-19, **los nuevos compradores incorporan como requisito básico el hecho de que la vivienda disponga de balcón o terraza**. Según Lázaro Cubero, **'este requisito ha crecido a raíz del confinamiento, con un importante número de potenciales compradores que piden que el inmueble cuente con balcón o terraza. Eso sí, siempre en la misma zona donde ya residen'**.

Cubero también ha destacado que el número de personas interesadas en comprar en la ciudad, y con ello el número de solicitudes de compra y el número de visitas a inmuebles se ha recuperado y alcanza ya niveles similares previos a la pandemia.

## INVERSORES EN CÓRDOBA

En 2020, la cifra de inversores, aquellas personas que compran una vivienda para ponerla en el mercado del alquiler, se sitúa en la ciudad de Córdoba en el 22,2%, por debajo de la media nacional (25,1%) de este año 2020.

## VIVIENDAS SOBREVALORADAS

*'Los precios actuales, así como la buena oferta disponible hacen que Córdoba sea atractiva para la compra', apunta Cubero, quien añade: 'sin embargo, es importante buscar bien entre toda la oferta existente y seleccionar aquellas viviendas que están a precio real del mercado actual, pues muchos vendedores particulares sobrevaloran sus inmuebles en los portales inmobiliarios, un 23% en concreto en la ciudad de Córdoba, incorporando al precio actual expectativas futuras o sin tener en cuenta el efecto de la Covid-19 en el mercado inmobiliario'.* La sobrevaloración sitúa al inmueble lejos de la realidad actual y de las recomendaciones de los expertos del sector.

## COMPRAR vs ALQUILAR

El estudio también hace hincapié en la *'buena rentabilidad bruta del alquiler en la ciudad de Córdoba'*. Así, Lázaro Cubero destaca que con un inmueble en alquiler en Córdoba se puede obtener una *'rentabilidad bruta anual del 7,71%'*, o lo que es lo mismo, una renta anual de 7.020€.

Además, podemos también destacar que, en la actualidad, en la ciudad de Córdoba es más interesante comprar que alquilar. Así, una persona que cuente con algunos ahorros puede obtener una cuota hipotecaria inferior a un alquiler. A modo de ejemplo, por un inmueble de 91.000€, con una hipoteca del 80%, a un interés anual del 2,5% y con un plazo de 25 años, la cuota mensual del préstamo sería de 327€, mientras que la renta mensual del alquiler subiría a 585€, con una diferencia de 258€ al mes.

## SOBRE EL GRUPO TECNOCASA

La historia de Tecnocasa empieza en 1980 en Milán (Italia). La empresa fue fundada por su actual presidente, Oreste Pasquali, y en 1986 adopta la fórmula de franquicia, la misma que utiliza en España. Con una innovadora estrategia comercial basada en la exclusividad de servicios para la red de oficinas, el Grupo Tecnocasa es el grupo inmobiliario y financiero líder en España y Europa. **El Grupo Tecnocasa abrió sus primeras oficinas en España en 1994.** Desde entonces, ha evolucionado hasta convertirse en la red inmobiliaria y financiera líder del país, donde opera a través de 3 marcas en franquicia: Tecnocasa, Kiron y Tecnorete, y cuenta con **más de 680 oficinas franquiciadas**. Más información en: [www.tecnocasa.es](http://www.tecnocasa.es) // <https://prensa.tecnocasa.es>.